

# Investor Day 2022



## UltraAI

### Artificial Intelligence driven Diagnostic Solution

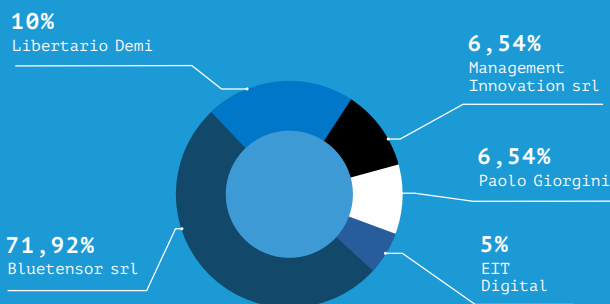
**PROGETTO:** Intelligenza Artificiale a supporto della diagnosi delle patologie polmonari.

**SETTORE:** MedTech- Healthcare

**CONTATTO:** Ing. Jonni Malacarne, CEO

**EMAIL:** jonni@ultraai.eu

**WEBSITE:** www.ultraai.eu



compagine sociale cap. soc. 30.000 €

## descrizione:

UltraAI, attraverso l'utilizzo di avanzati algoritmi di AI, è in grado di analizzare il dato ecografico in pochi secondi e valutarlo secondo un indice di gravità associato al danno polmonare.

## problema:

Le malattie polmonari sono una delle principali cause di morte al mondo. Le metodiche di diagnosi tradizionali (TAC e RX) hanno delle limitazioni: radiazioni ionizzanti, poca disponibilità e costi elevati.

## soluzione:

Grazie all'utilizzo di ecografi supportati da algoritmi di intelligenza artificiale è possibile semplificare l'interpretazione del dato ecografico con risultati pari a quelli di un ecografista esperto.

## mercato:

Il mercato dell'ultrasonografia AI based è in crescita esponenziale. Si stimano 1.3 B\$ a livello globale nel giro di 5 anni. UltraAI ha come obiettivo raggiungere una quota pari all' 1,5-2% di tale mercato.

## clienti:

- aziende sanitarie pubbliche e cliniche private;
- società di informatica produttrici di soluzioni RIS-PACS;
- costruttori di dispositivi medici (ecografi).

In particolare si rivolge alle seguenti figure professionali: Direttori Sanitari, di reparto, generali e amministrativi di Aziende Ospedaliere; CEO, CIO, CTO e PM di piattaforme che offrono agli ospedali software RIS-PACS, aziende che realizzano Medical Device; CEO, Direttori sanitari e medici di riferimento di cliniche private.

## carattere distintivo:

La soluzione proposta aiuta gli operatori clinici ad eseguire diagnosi ecografiche con l'aiuto dell'Intelligenza Artificiale permettendo, con una rapida curva di apprendimento, una valutazione veloce, non invasiva, sicura, economica e portatile.

## business model:

Il sistema viene concesso sotto tre forme differenti di vendita:

- Software come servizio, offrendo un servizio direttamente agli ospedali.
- Licenze software e integrazione in un hardware client specifico.
- On-premises: il software viene installato sul server del cliente.

## fatturato:

2021 = 60.000 €  
Previsione 2027 = 1 mln €

## team:

- **Jonni Malacarne** CEO & FOUNDER - Ingegneria
  - **Federico Lucca** CTO & FOUNDER - Informatico
  - **Libertario Demi** HEAD OF R&D - Professore Associato presso DISI dell'Università di Trento
  - **Emilio Sassone** Corsi SENIOR ADVISOR - Fondatore e CEO di Management Innovation
  - **Paolo Giorgini** SENIOR ADVISOR - Direttore del DISI
- Il Team è inoltre composto da **2 dipendenti**

## round di investimento:

**Primo round 2022: 2,5 mln €**  
**Secondo round 2023: 4 mln €**

## destinazione risorse:

- 42% Development
- 20% Medical Certification
- 20% Speed up clinical trials
- 18% MKTG & Sales

## valore pre money:

**2022 Q2 2,5 M €    2023 Q2 4,0 M €**

## exit:

Acquisizione da parte di corporate quali ad es. Dedalus, Esaote, Exprivia;